
L'agence immobilière célèbre son deuxième anniversaire

Groupe Sutton Alliance réinvente l'offre de service client de l'industrie du courtage immobilier en Mauricie et au Centre-du-Québec, en signant une entente exclusive avec VERSOM VR

Trois-Rivières, le 3 juillet 2020 – Depuis deux ans, *Groupe Sutton Alliance* connaît une progression constante en Mauricie et au Centre-du-Québec en raison notamment du dynamisme et de la détermination de sa présidente, Mme Julie Boulianne. Signe de la croissance de l'entreprise, la bannière est passée de quatre à près de 25 courtiers immobiliers en plus d'avoir des points de service à Trois-Rivières, Shawinigan, Bécancour et récemment à Drummondville.

« *Mon équipe offre un service hors pair à l'ensemble de sa clientèle. À ce propos, lorsqu'un client fait appel à nous, il est assuré de pouvoir compter sur le meilleur service qui soit, car nos courtiers immobiliers travaillent dans un esprit de collaboration et n'hésitent pas à partager leur expertise avec leurs collègues. Tous nos courtiers, nouveaux et expérimentés, évoluent avec la même vision afin de propulser Groupe Sutton Alliance vers les plus hauts sommets* », signale madame Julie Boulianne, courtier immobilier et présidente du *Groupe Sutton Alliance*.

Nouvelle offre immobilière 3.0 pour tous les clients

En raison de la pandémie, la mise sur pause de la plupart des activités commerciales en mars dernier a forcé bon nombre d'entreprises à trouver de nouvelles avenues pour continuer à offrir leurs services. Chez *Groupe Sutton Alliance*, l'équipe a réfléchi à la façon dont elle pourrait se démarquer et elle est fière de présenter une nouvelle offre exclusive dans son domaine.

« *La crise actuelle fait en sorte que le marché de l'immobilier est en pleine effervescence et de plus en plus de maisons seront à vendre, notamment pour des raisons de transfert professionnel, pour régler des successions ou encore en raison de nombreux couples qui se séparent* », partage la présidente du *Groupe Sutton Alliance*. « *L'innovation technologique, c'est l'avenir de l'immobilier et c'est la raison pour laquelle l'agence vient de signer une entente exclusive avec l'entreprise trifluvienne VERSOM VR, spécialisée en réalité virtuelle et en réalité augmentée, afin d'offrir à sa clientèle une panoplie de services pouvant aider à la vente de leur propriété* », ajoute-t-elle.

Concrètement, dès qu'un client convient de la vente de sa maison avec un des courtiers immobiliers du *Groupe Sutton Alliance*, il recevra un ensemble numérique exclusif incluant une visite virtuelle 360° avec plan 3D intégré de la propriété ainsi qu'une banque de photos professionnelles, le tout, sans frais supplémentaires pour le client. Tous ces ajouts visent une meilleure mise en marché de la propriété.

« *Les avantages sont nombreux. Je pense notamment aux gens qui ne veulent pas visiter en personne ou aux gens à l'extérieur de la région qui ne peuvent se déplacer. Pour eux, la visite virtuelle est tout indiquée. Cette immersion du client dans sa future demeure pourrait lui permettre, par exemple, de prendre les mesures nécessaires des fenêtres pour planifier sa décoration. Aussi, en plus d'augmenter l'expérience client et de se démarquer de la concurrence, ce partenariat permettra aux acheteurs de continuer à visiter les maisons du Groupe Sutton Alliance advenant le cas qu'une seconde vague de confinement liée à la COVID-19 surviendrait à nouveau. Les possibilités de la vente de propriété sont donc augmentées pour les vendeurs et l'efficacité du travail des courtiers s'en trouve accrue* », conclut Mme Boulianne.

À PROPOS DU GROUPE SUTTON

Groupe Sutton Québec souligne cette année ses 25 ans. Sutton a influencé toute une industrie en se basant sur le principe que l'immobilier devait être alimenté par des relations personnalisées entre le courtier et ses clients. En fait, la philosophie de *Sutton* a été construite de façon à ce que le courtier, et non la société immobilière, soit au centre de chaque transaction. Aujourd'hui, la bannière compte dans la province plus de 18 franchisés, 1500 courtiers immobiliers et 70 points de vente.

La franchise *Groupe Sutton Alliance*, acquise par Julie Boulianne en 2018, compte près de 25 courtiers immobiliers et offre ses services dans quatre points de service en Mauricie et au Centre-du-Québec : Trois-Rivières, Shawinigan, Bécancour et Drummondville.

À PROPOS DE VERSOM VR (source : versom-vr.com)

Située sur le site de Trois-Rivières sur Saint-Laurent, dans la bâtisse du *Novocis*, l'entreprise *VERSOM VR* propose des solutions innovatrices qui repoussent les limites de l'immersion 360° avec des concepts innovateurs de réalité virtuelle et de réalité augmentée. Cette vitrine ayant déjà fait ses preuves sur le marché par de gros joueurs internationaux, l'entreprise pousse la technologie plus loin et ajoute des couches de réalité augmentée et d'animations virtuelles. Une offre développant des concepts exclusifs personnalisables et adaptés pour différents types de clientèles ou de projets.



Source :

Julie Boulianne, courtier immobilier
Présidente
Groupe Sutton Alliance

Information et gestion des entrevues :

Steve Renaud
BEAUDOIN relations publiques
Bur : 819 840-2829, poste 302
Cell : 819 698-3837
steve@beaudoinrp.com